



**CYCLE d.o.o.** je renomirana softverska kompanija čija se rešenja trenutno koriste u više od 160 domaćih i međunarodnih kompanija. To je mesto gde pametni, posvećeni ljudi, zajedno rade i pomažu našim klijentima da reše teške izazove sa kojima se sreću u svakodnevnom poslovanju. Mi smo uvek radoznali — i verujemo da uvek postoji bolji, pametniji način da se stvari urade. Neprestano radimo na izgradnji korporativne kulture koja omogućava svakom od nas da profesionalno raste dok se fokusira na način da naši klijenti postanu još uspešnji. Naš razvoj softvera i naš tim profesionalaca u oblasti informacionih tehnologija su od ključnog značaja za stvaranje i unapređenje proizvoda koji se hvataju u koštac sa izazovima, otvaraju nove mogućnosti i na kraju, nas odvajaju od konkurencije. Ukoliko imate talenta i osnovnih programerskih znanja, savršeno ćete se uklopiti u naš razvojni tim.

## MENADŽER PRODAJE

### ZAŠTO MI?

Kada dobijete priliku da radite za brzo rastuću, tehnološki inovativnu kompaniju, koja je inspirisana iznutra, ne razmišljate dvaput. CYCLE d.o.o. je drugačiji...i nama se tako sviđa. Vodeća supply chain software kompanija. Nijedan dan nije rutina; stalno se srećemo sa novim izazovima i novim prilikama da se i Vaš glas čuje. I da, mi slušamo šta imate da kažete.

### Opis posla:

Kao Menadžer prodaje zadužen za prodaju informacionih sistema bićete zaduženi za povećanje prodaje i udela na tržištu (lokalnom i regionalnom). Pronalaženje novih kupaca i kontaktiranje postojećih u cilju uspostavljanja / održavanja uspešne poslovne saradnje.. Pružanje informacija o našim informacionim sistemima i održavanje kontaktata sa kupcima. Ugovorne aktivnosti vezane za prodaju. Administracija i priprema izveštaja vezanih za prodaju. Praćenje tržišta i predlaganje procesa, procedura i načina unapređenja prodaje.

### Od kandidata se očekuje:

- Prethodno iskustvo u komercijalnim poslovima
- Komunikativnost i prijatna spoljašnost
- Komunikacione veštine (pisane i govorne), elokventnost, uverljivost i prezentacione veštine
- Mogućnost komunikacije na svim nivoima poslovnih korisnika
- Jake organizacione sposobnosti sa sposobnošću određivanja prioriteta
- Sklonost ka putovanjima
- Sposobnost rada pod pritiskom i radnim vremenom koje nije fiksno
- Poznavanje logističkih procesa je poželjno
- Vozačka dozvola B kategorije

Molimo Vas da CV pošaljete na e-mail: [karijera@cycle.rs](mailto:karijera@cycle.rs)