



**ITS** INFORMATION  
TECHNOLOGY  
SCHOOL

VISOKA ŠKOLA STRUKOVNIH STUDIJA ZA IT

POWERED BY  ComTrade

Visoka škola strukovnih studija za informacione tehnologije – ITS je prva akreditovana privatna visokoškolska ustanova u oblasti informacionih tehnologija u Srbiji. Pored kvaliteta – vrhunskih uslova studiranja, najsavremenije opreme i visoko stručnog kadra, studentima nudimo osposobljenost za najtraženija zanimanja današnjice, kroz praktičan rad u struci još u toku studiranja; a sve to uz akreditovanu diplomu Ministarstva prosvete, nauke i tehnološkog razvoja Republike Srbije.

Pored obrazovanja, naš posao je da u svim aspektima pomognemo da naši studenti, ali i zaposleni, budu uspešniji nego ranije, bolji, da izgrade nove ili unaprede postojeće karijere.

Tražimo ozbiljnog i motivisanog  
**SARADNIKA ZA PRODAJU I MARKETING**

svesnog značaja ove pozicije i spremnog da unapredi sve tehnike uspešne prodaje. Kao saradnik za prodaju i marketing, bićete prva osoba sa kojom budući studenti stupaju u kontakt i dobijaju prve informacije o studijskim programima.

**Odgovornosti:**

- komunikacija sa klijentima,
- pružanje informacija o edukativnim uslugama putem telefona, e-maila i na sastancima sa klijentima,
- savetovanje pri upisu,
- pregovaranje o uslovima upisa,
- briga o zadovoljstvu klijenata uslugom,
- obrada prijave za upis,
- priprema i sklapanje ugovora,
- vođenje evidencije o klijentima.

**Minimum kvalifikacija:**

- Visoka stručna sprema, ekonomskog/marketinškog i sl. usmerenja

**Poželjne osobine:**

- Odlične komunikacione veštine – pri ličnom kontaktu, telefonom, kroz poslovnu

korespondenciju;

- Odlične prezentacione veštine, ubedljivost i samopouzdanje u nastupu pred klijentom;
- Sposobnost lične organizacije i koordinacije različitim radnim zadacima;
- Preuzimanje inicijative, sposobnost zaključivanja dogovora sa klijentima.

### **Benefiti:**

Proći ćete obuku za obavljanje posla u sedištu kompanije; naučićete sve što je potrebno za efikasan rad u prodaji – usavršićete sve tehnike prodaje, uključuju veštinu slušanja kupaca i postavljanja pitanja, upravljanje prodajnim sastancima, razvijanje moći sugestije i vešto zaključivanje prodaje. Radićete u profesionalnom i dinamičnom okruženju koje se konstantno razvija. Bićete nagrađivani u skladu sa postignutim rezultatima. Imaćete mogućnost daljeg profesionalnog usavršavanja; obogatićete svoje obrazovanje znanjem iz oblasti informacionih tehnologija.

Ukoliko smatrate da odgovarate profilu koji tražimo, CV sa fotografijom i motivaciono pismo možete poslati do **7.1.2014** na adresu **hr@link.co.rs**. Pozvaćemo na razgovor samo kandidate koji zadovoljavaju navedene kriterijume.

Više o kompaniji možete videti na veb sajtu <http://www.its.edu.rs/>.