



SUPERVIZOR PRODAJE – mesto rada Novi Sad

Zaduženja:

- organizaciju i kontrolu rada komercijalista na terenu
- Redovno ažuriranje mapinga kupaca-prodajnih objekat
- Odobranje izmene rutinga komercijalista na terenu
- Aanalizu poslovanja komercijalista
- Neophodne analize prodaje na mesečnom nivou: prodaja- naplata i troškovi.
- Praćenje kvaliteta i kvantiteta isporuke robe.
- Istraživanje tržišta sa ciljem da se pronađu novi kupci proizvoda.
- Istraživanje tržišta sa ciljem da se poveća prodaja robe kupcima sa kojima je već uspostavljena saradnja
- Praćenje realizacije procesa prodaje sa ciljem da se identifikuju problemi koji mogu da ugroze postignute dogovore.
- Praćenje kvaliteta naplate potraživanja i rešavanje eventualnih nesporazuma sa kupcima.
- Obuka i identifikovanje potrebe za obukom u svom timu

Uslovi:

- VS ili VSS – ekonomskog usmerenja
- Radno iskustvo u prodaji od minimum 4 godine u FMCG branši
- Iskustvo u upravljanju ljudima
- Dobro znanje engleskog jezika
- Poznavanje rada na računaru (MS Office)
- Vozačka dozvola B kategorije
- Spremnost na timski rad i prodajna orijentacija u radu
- Spremnost za rad pod pritiskom i u ograničenim vremenskim rokovima
- Posedovanje organizacionih sposobnosti
- Preciznost i tačnost u radu