

## Novi oglas za poziciju:

### Sales Consultant

Mi smo **LINK group Professional Education**, vodeća multinacionalna kompanija sa više od 20 godina uspeha u profesionalnom obrazovanju i sertifikaciji u oblastima informacionih tehnologija i savremenog poslovanja. Uspešno poslujemo u Srbiji, Bosni i Hercegovini, Rumuniji i Republici Moldaviji, a putem najsavremenijeg sistema za učenje na daljinu okupljamo polaznike iz preko 120 zemalja širom sveta. U okviru našeg obrazovnog sistema u Srbiji postoje tri obrazovne institucije: **ITAcademy**, **BusinessAcademy** i **InternetAcademy**. Nepokolebljivo smo posvećeni modernizaciji obrazovnog sistema, vođenoj integracijom najsavremenijih obrazovnih tehnologija i savremenih pristupa. Sve naše institucije su dizajnirane tako da obrazovni proces bude višestruko efikasniji i drugačiji; podržan najnovijom tehnologijom i prilagođen tako da potpuno olakšava usvajanje znanja novim generacijama.

Ukoliko verujete da ste upravo Vi neko ko želi da bude deo našeg tima u ovom ogromnom poduhvatu, voleli bismo da se upoznamo i zajedno menjamo svet obrazovanja nabolje. U kompaniji koja se neprestano razvija novi, kvalitetni ljudi su uvek dobrodošli, zato Vas pozivamo da nam se pridružite na poziciji: **Sales Consultant**

### Zadaci i odgovornosti:

- direktna komunikacija sa klijentima putem telefona, mejla i sastanaka;
- pružanje informacija i saveta o edukativnim uslugama;
- pregovaranje i zaključivanje ugovora sa klijentima;
- postizanje prodajnih ciljeva i ostvarivanje targeta;
- kontinuirano praćenje zadovoljstva klijenata i rad na povećanju njihovog zadovoljstva;
- priprema i sklapanje ugovora;
- vođenje evidencije o klijentima i unapređenje odnosa.

### Kvalifikacije i veštine:

- iskustvo u radu sa klijentima je prednost, ali nije neophodno – važno je da volite komunikaciju i rad sa ljudima;
- sposobnost da se snađete u dinamičnom poslu, uz priliku da svakodnevno upoznajete različite profile ljudi – od talentovane dece do uspešnih direktora;
- odlične komunikacione veštine – u direktnom kontaktu, telefonskim razgovorima i poslovnoj korespondenciji;

- sposobnost pregovaranja i zaključivanja dogovora sa klijentima;
- organizovanost, preuzimanje inicijative i pozitivan stav.

### **Šta nudimo:**

- atraktivan mesečni bonus program, zasnovan isključivo na individualnim prodajnim rezultatima, bez dodatnih uslova;
- povlašćene uslove za privatno zdravstveno osiguranje i fitness;
- trinaestu platu;
- dodatne dane godišnjeg odmora na osnovu staža u kompaniji;
- besplatno školovanje na nekom od naših programa u vrednosti do 2.500 EUR;
- odličan sales trening, koji će vam omogućiti da brzo savladate napredne tehnike prodaje i povećate svoje rezultate;
- mogućnost napredovanja na višu poziciju u roku od samo 3 meseca, uz postizanje ciljeva.

**Ako želite da doprinesete napredovanju velikog broja naših polaznika u karijeri i životu**, voleli bismo da se upoznamo i zajedno kreiramo pozitivne promene. Pošaljite svoj CV na: [hr@link.co.rs](mailto:hr@link.co.rs).

Više informacija o nama možete pronaći na sajtu: [www.link-group.eu](http://www.link-group.eu).