



LINK group je multinacionalna kompanija, koja se već 15 godina bavi edukacijom i sertifikacijom u oblasti informacionih tehnologija i savremenog poslovanja, uspešno ostvarujući misiju unapređenja nivoa školstva u oblasti profesionalnog, visokog i srednjoškolskog obrazovanja i pomažući ljudima da postanu uspešniji.

U našem obrazovnom sistemu u Srbiji postoje četiri obrazovne institucije: IT Academy, Business Academy, Visoka škola strukovnih studija za IT – ITS i Srednja škola za IT – ITHS, sa sedištem u Beogradu i predstavništvom u Novom Sadu. U Rumuniji posluju LINK Academy i Business Academy, s dve škole u Bukureštu i Temišvaru, a središte naših poslovnih aktivnosti u Bosni i Hercegovini nalazi se u Sarajevu. Naša kompanija svoje poslovne aktivnosti obavlja i u Ukrajini, u dva grada – u Kijevu i Lavovu.

Tražimo ozbiljnog i motivisanog

SARADNIKA ZA PRODAJU OBRAZOVNIH USLUGA

www.it-akademija.com www.biznis-akademija.com

svesnog značaja ove pozicije i spremnog da unapredi sve tehnike uspešne prodaje. Kao saradnik za prodaju obrazovnih usluga, bićete prva osoba s kojom će budući studenti stupati u kontakt i od koje će dobijati prve informacije o studijskim programima.

Odgovornosti:

- komunikacija s klijentima,
- pružanje informacija o edukativnim uslugama putem telefona, imejla i na sastancima s klijentima,
- savetovanje pri upisu,
- pregovaranje o uslovima upisa,
- briga o zadovoljstvu klijenata uslugom,
- obrada prijave za upis,
- priprema i sklapanje ugovora,

- vođenje evidencije o klijentima.

Kvalifikacije i veštine:

- visoka stručna sprema, ekonomskog/marketingškog i sl. usmerenja,
- iskustvo na poslovima u prodaji i marketingu,
- odlične komunikacione veštine –u ličnom kontaktu, razgovoru telefonom, kao i kroz poslovnu korespondenciju,
- odlične prezentacione veštine, ubedljivost i samopouzdanje u nastupu pred klijentom,
- sposobnost lične organizacije i koordinacije pri različitim radnim zadacima
- preuzimanje inicijative, sposobnost zaključivanja dogovora s klijentima.

Dobrobiti:

Obučićemo vas za obavljanje posla u sedištu kompanije; naučićete sve što je potrebno za efikasan rad u prodaji – usavršićete sve tehnike prodaje, uključujući i veštinu slušanja kupaca i postavljanja pitanja, upravljanje prodajnim sastancima, razvijanje moći sugestije i vešto zaključivanje prodaje. Radićete u profesionalnom i dinamičnom okruženju, koje se konstantno razvija. Bićete nagrađivani u skladu s postignutim rezultatima. Imaćete mogućnost daljeg profesionalnog usavršavanja; obogatitćete svoje obrazovanje znanjem iz oblasti informacionih tehnologija.

Ukoliko smatrate da odgovarate profilu saradnika koji tražimo, CV s fotografijom i motivaciono pismo možete poslati do **23.08.2014.**

Pozvaćemo na razgovor samo kandidate koji zadovoljavaju navedene kriterijume.

Više o kompaniji možete videti na veb-sajtu www.link.co.rs